

OFFRE DE MISSION

Devenez distributeur agréé MULTI-PLANNING



MP / iPad

MISSION :

Trouver des réseaux de revendeurs ou bien vendre soi-même le produit

PROFIL D'AGENT RECHERCHÉ

Agent commercial dans le domaine de la téléphonie ou de l'informatique.

Niveau chef de secteur ou responsable commercial (BAC +3 minimum) capable d'élaborer une stratégie commerciale.

PRÉSENTATION DE L'ENTREPRISE

La société Multi-Planning SARL existe depuis 2005 et propose à ses clients l'outil d'organisation collaboratif 100% Web www.multi-planning.com. A ce jour, c'est près d'un million de RDV créés sur cet outil !

PRODUITS ET/OU SERVICES

MULTI-PLANNING est un outil d'organisation qui permet pour la 1ère fois de fédérer de manière instantanée, cohérente et sûre les informations entre les collaborateurs.

Ainsi, sans autre investissement et sans développement interne coûteux, les utilisateurs d'ordinateurs portables, terminaux mobiles (iPhone, HTC, iPad, etc), économisent un temps et des moyens précieux dans l'échange sécurisé et instantané de données choisies.

Un seul produit qui permet de gérer un planning multi-utilisateurs en ligne, avec les contacts, les rendez-vous, les frais, une bibliothèque de fichiers.

Sans installation et seulement par abonnement.

Fonctionne sur tous les supports téléphoniques et numériques (PC, portables, etc.)

TYPE DE MANDAT

Statut d'Auto-entrepreneur ou en société (activité complémentaire ou principale)

Vous devenez distributeur agréé sous conditions (cf. contrat de distributeur)

OBJECTIF :

600 abonnements payants en 12 mois.

COMMISSIONNEMENT (cf. contrat de distributeur)

Sur le CA encaissé : 100% le 1er mois, puis entre 20 et 40 %. : Soit plus de 7 000€ de commissions en 24 mois !
(les chiffres indiqués ci-dessus sont donnés uniquement en tant qu'exemple pour expliquer les revenus en cas de réalisation des objectifs de la "Mission Agent Co".)

A vie du contrat client.

Trophée annuel MULTI-PLANNING du meilleur vendeur.

OUTILS D'AIDE À LA VENTE

Matériel de démarrage fourni au départ :

- ü Book de vente complet comprenant :
 - o formation au produit
 - o argumentaire de vente
 - o analyse de la concurrence
 - o traitement des objections,
 - o etc...
- ü Interface en ligne de gestion de vos prospects
- ü Cartes de visite à votre nom
- ü Espace de démonstration client en ligne
- ü Mise à disposition si besoin d'un fichier prospects sur votre région (surcoût éventuel).

Ce matériel est vendu 300€HT. Cet investissement vous sera remboursé par MULTI-PLANNING dès que vous aurez atteint 30 abonnements payants cumulés. (en moyenne après 2 mois d'activité).

Nous vous assistons et vous accompagnons dans votre phase de démarrage.



MP / PC



MP / iPhone

CIBLES

- ü Toutes les sociétés avec une force de vente sur le terrain.
- ü Toutes les sociétés avec des équipes de techniciens sur le terrain : sociétés de nettoyage, de maintenance, de contrôle, de gardiennage, etc.
- ü Binôme « patron/secrétaire » où le dirigeant est constamment en déplacement : mairies, collectivités, artisans, etc.
- ü « Call center » (centre de phoning ou télémarketing) ou bureaux distants ayant des rendez-vous à prendre pour les commerciaux d'une autre société.
- ü Cabinets médicaux, de dentiste, d'avocats, etc.
- ü En bref, toutes les sociétés de 2 à 80 salariés.

METHODES DE VENTE

- ü De visu : démarchez directement les entreprises dans votre secteur, puis faites une démonstration in situ.
- ü Par téléphone : démarchez exclusivement par téléphone les entreprises que vous avez ciblé, puis faites une démonstration à distance par téléphone (le web s'y prête parfaitement).
- ü Par revendeurs : devenez manager de votre équipe de revendeurs et passez à l'étape de revenus supérieure.

SECTEUR GÉOGRAPHIQUE VISÉ

Toute la France, DOM-TOM compris. Et bientôt, tous les pays anglophones !